

Sales Manager (m/w)

In Vollzeit (Festanstellung)

Ubimax entwickelt und vertreibt industrielle **Softwarelösungen im Bereich Wearable Computing und Augmented Reality**, welche es unseren Kunden ermöglichen ihre Geschäftsprozesse entlang der gesamten Wertschöpfungskette nachhaltig zu optimieren. Kern unseres Portfolios ist Ubimax Frontline, die weltweit erste industrieübergreifende Wearable Computing Plattform, deren Smart Glass Lösungen bereits von einem Drittel der DAX 30 Unternehmen erfolgreich eingesetzt werden. Wir sind ein stark wachsendes Unternehmen auf der Suche nach Persönlichkeiten, die unsere Leidenschaft für Wearables und Innovation teilen.

Deine Aufgaben

- ✓ Neukunden-Akquise und Kundenpflege im Direktvertrieb sowie Koordination von Projekten über das Channel-Account-Management
- ✓ Repräsentieren der Unternehmenslösungen sowie Unique Selling Point und Value Proposition vor Kunden, Interessenten, Presse und Partnerunternehmen
- ✓ Kundenberatung in strategischen sowie operativen Fragestellungen zum Thema Wearable Computing
- ✓ Aktiver Verkaufsprozess durch Einsatz von prozess- und erfolgsorientierter Verkaufsmethodik

Dein Profil

- ✓ Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung mit einer technischen / wirtschaftlichen Ausrichtung
- ✓ Mehrjährige Berufserfahrung im Business Development und Vertrieb oder in der Unternehmensberatung
- ✓ Souveräner und sicherer Kundenumgang auf allen Ebenen des „Buying Centers“
- ✓ Nachweisliche Erfolge im Akquirieren und Ausbau von Kundenbeziehungen von SMB bis Key Accounts
- ✓ Ausgeprägtes technisches Verständnis (idealerweise bereits im Bereich Wearable Computing) und detailliertes Prozessverständnis
- ✓ Idealerweise mehrjährige Erfahrung im lösungsorientierten Projektgeschäft
- ✓ Hohe Reisebereitschaft im In- und Ausland
- ✓ Team Management Erfahrung von Vorteil

Wir bieten

- ✓ Innovative, abwechslungsreiche und interdisziplinäre Themen
- ✓ Viel Raum für eigenverantwortliches Arbeiten und Entwickeln eigener Ideen
- ✓ Flexible Arbeitszeiten und flache Hierarchien
- ✓ Breiter Themenmix aus Software, Hardware & Beratung
- ✓ Arbeiten in einem internationalen Team von AR- und Wearable Computing Experten
- ✓ Optimale Arbeitsbedingungen durch neuste technische Tools und Geräte
- ✓ Motivierendes Vergütungskonzept auf Erfolgsbasis
- ✓ „Silicon Valley Style“ Open Space Büro am Bremer Europahafen

Überzeugt?

Dann schick Deine Bewerbung bestehend aus persönlichem Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen, relevanten Qualifikationen und konkreter Gehaltsvorstellung an career@ubimax.com. Bei Fragen kannst Du Dich gerne mit uns in Verbindung setzen: HR-Team • career@ubimax.com